

ข่าวเด่นประจำสัปดาห์จากกลุ่มประเทศนอร์ดิกส์ (Weekly News from Nordics)

รวบรวมโดยสำนักงานส่งเสริมการค้าในต่างประเทศ ณ กรุงโคเปนเฮเกน

(ระหว่างวันที่ 26-30 ตุลาคม 2563)

นอร์เวย์บรรลุข้อตกลงทางการค้ากับสหราชอาณาจักรหลัง Brexit

นอร์เวย์และอังกฤษได้บรรลุข้อตกลงการค้าเสรีฉบับชั่วคราวหลัง Brexit โดยจะมีผลทางการค้าตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2564 เป็นต้นไป

หลังจากที่สหราชอาณาจักรได้ปฏิเสธข้อตกลงทางการค้าชั่วคราวใดๆ กับสหภาพยุโรป หลังเส้นตายเดือนมิถุนายน ได้ผ่านพ้นไป ทำให้นอร์เวย์ได้เข้าช่วงชิงโอกาสทางการค้านี้ ในฐานะที่นอร์เวย์ไม่ได้เป็นสมาชิกกลุ่มสหภาพยุโรป ซึ่งข้อตกลงการค้าเสรีนอร์เวย์-อังกฤษจะมีผลบังคับใช้ชั่วคราวตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2564 เป็นต้นไป และคาดว่าจะสามารถบรรลุข้อตกลงได้ภายใน 2-3 เดือนหลังจากนั้น

ถึงแม้ว่านอร์เวย์จะไม่ได้เป็นสมาชิกสหภาพยุโรป แต่นอร์เวย์เป็นส่วนหนึ่งของเขตเศรษฐกิจยุโรป (European Economic Area: EEA) ซึ่งได้รับอนุญาตให้ทำการค้ากับอังกฤษในฐานะที่เป็นหนึ่งในคู่ค้าหลัก ทั้งนี้ สหราชอาณาจักรหวังว่าจะสามารถทำข้อตกลงการค้าฉบับใหม่กับสหภาพยุโรป และพันธมิตรอื่นๆ ก่อนสิ้นปี 2563 นี้ โดยหนึ่งในข้อตกลงการค้าเสรีนอร์เวย์-อังกฤษฉบับชั่วคราวนี้คือ การบรรลุข้อตกลงทางการค้าปลาและอาหารทะเล ซึ่งเป็นสินค้าส่งออกหลักของนอร์เวย์

บทวิเคราะห์สถานการณ์ / โอกาสของไทย: ในช่วง 9 เดือนแรก (มกราคม-กันยายน) ปี 2563 นอร์เวย์นำเข้าสินค้ารวมจากทั่วโลก 57.97 พันล้านเหรียญสหรัฐ ลดลงร้อยละ 10.99 โดยนำเข้าจากจีน (6.88 พันล้านเหรียญสหรัฐ เพิ่มขึ้นร้อยละ 7.53) เยอรมนี (6.65 พันล้านเหรียญสหรัฐ ลดลงร้อยละ 5.76) และสวีเดน (6.29 พันล้านเหรียญสหรัฐ ลดลงร้อยละ 16.98) เป็นสำคัญ และนำเข้าสินค้าจากสหราชอาณาจักรเป็นอันดับที่ 6 (3.11 พันล้านเหรียญสหรัฐ ลดลงร้อยละ 2.27) และนำเข้าจากไทยมูลค่า 268.36 ล้านดอลลาร์สหรัฐ ลดลงร้อยละ 9.86 โดยสินค้าของไทยที่มีศักยภาพในตลาดนี้ ได้แก่ เหล็ก เหล็กกล้าและผลิตภัณฑ์ (472 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 10.61) ข้าว (236.8 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 41.39) เครื่องตัดต่อและป้องกันวงจรไฟฟ้า (168.2 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 76,401) สิ่งปรุงรสอาหาร (121.7 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 24) ผลไม้กระป๋องและแปรรูป (110.1 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 29.36) และรองเท้าและชิ้นส่วน (55.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 3.66) จากการที่นอร์เวย์บรรลุข้อตกลงทางการค้ากับอังกฤษอาจมีผลกระทบต่อความต้องการนำเข้าสินค้าไทยของนอร์เวย์ในอนาคต เนื่องจากสามารถหันไปนำเข้าจากอังกฤษซึ่งได้สิทธิพิเศษแทน แต่หากมองเชิงบวกก็อาจเป็นโอกาสสำหรับสินค้าไทยโดยเฉพาะพวกวัตถุดิบต่างๆ ที่นอร์เวย์จำเป็นต้องใช้ผลิตสินค้าสำเร็จรูปเพื่อส่งออกอังกฤษ

ข้อคิดเห็นและเสนอแนะ: ผู้ประกอบการไทยควรต้องติดตามความคืบหน้าถึงข้อตกลงดังกล่าวอย่างใกล้ชิด เพื่อปรับตัวและมองหาโอกาสขยายตลาดนอร์เวย์ ซึ่งแม้ว่าจะมีประชากรเพียง 5.32 ล้านคน แต่ก็มีเศรษฐกิจที่มั่นคง โดยปี 2563 มีรายได้เฉลี่ยต่อหัวต่อปี (GNI per capita) ถึง 80,790 เหรียญสหรัฐ (ประมาณ 2.5 ล้านบาท) และมีกฎระเบียบการค้าที่คล้ายคลึงกับของสหภาพยุโรป ผู้ที่สนใจข้อมูลทางการค้ากับนอร์เวย์ สามารถติดต่อสอบถามได้ที่สำนักงานส่งเสริมการค้าในต่างประเทศ ณ กรุงโคเปนเฮเกน อีเมลล์ dtp@thaicom.dk



ภาพ: แผงโซลาร์เซลล์เป็นนวัตกรรมสินค้าส่งออกที่สำคัญอย่างหนึ่งของนอร์เวย์ (เครดิตภาพ: Heidi Widerøe – VisitNorway.com)

Weekly News from Nordic

Disclaimer: ข้อมูลต่างๆ ที่ปรากฏ เป็นข้อมูลที่ได้จากแหล่งข้อมูลที่หลากหลาย และการเผยแพร่ข้อมูลเป็นไปเพื่อวัตถุประสงค์ในการให้ข้อมูลแก่ผู้สนใจเท่านั้น โดยสำนักงานส่งเสริมการค้าในต่างประเทศ ณ กรุงโคเปนเฮเกน จะไม่รับผิดชอบในความเสียหายใดๆ ที่อาจเกิดขึ้นจากการที่มีบุคคลนำข้อมูลนี้ไปใช้ไม่ว่าโดยทางใด