

ผลกระทบของ COVID-19 ต่อเศรษฐกิจสเปนปี 2563

ความรุนแรงของผลกระทบจากวิกฤติ COVID-19 แตกต่างกันไปในแต่ละประเทศ ขึ้นอยู่กับปัจจัยหลายประการ โดยเฉพาะความเข้มงวดของมาตรการล็อกดาวน์ โครงสร้างทางเศรษฐกิจและอุตสาหกรรม ความสำคัญต่อเศรษฐกิจของภาคการส่งออก และการท่องเที่ยว รวมถึงสัดส่วนของห่วงโซ่การผลิตของโลก ท่ามกลางวิกฤติที่กระทบไปทั่วโลกในวงกว้าง

ในการนี้ สเปนเป็นหนึ่งในประเทศที่ได้รับผลกระทบอย่างรุนแรง โดยนอกจากจะมีจำนวนผู้ป่วย และผู้เสียชีวิตจำนวนมากแล้ว ยังมีปัญหาเชิงโครงสร้าง ซึ่งส่งผลต่อการชะงักงันของเศรษฐกิจ โดยเฉพาะรูปแบบของการจ้างงาน ซึ่งส่วนใหญ่เป็นตำแหน่งงานชั่วคราว ดังนั้น ผู้ประกอบการ และลูกจ้างจึงไม่เข้าข่ายได้รับสิทธิช่วยเหลือจากมาตรการของรัฐในการเลิกจ้างชั่วคราว (ERTE) นอกจากนี้ ธุรกิจใหญ่ส่วนใหญ่ เป็นขนาดกลาง และขนาดย่อม (SMEs) จึงได้รับผลกระทบจากมาตรการล็อกดาวน์มากกว่าบริษัทรายใหญ่

รัฐบาลคาดการณ์การหดตัวของเศรษฐกิจในปี 2563 ที่ร้อยละ 9.2 ขณะที่ธนาคารแห่งชาติสเปน คาดการณ์ที่ร้อยละ 9-11.6 และหากเกิดสถานการณ์การแพร่ระบาดของ COVID-19 ระลอกสอง อาจส่งผลให้การหดตัวสูงถึงร้อยละ 15 ทั้งนี้ ในไตรมาสแรกของปี 2563 ซึ่งเริ่มมีการแพร่ระบาด และเข้าสู่การใช้มาตรการล็อกดาวน์ในเดือนมีนาคม เศรษฐกิจหดตัวที่ร้อยละ 5.2

อย่างไรก็ดี คาดว่าเศรษฐกิจจะกลับมาฟื้นตัวในปี 2564 ที่ร้อยละ 6.5 จากการเร่งฟื้นฟูเศรษฐกิจ และการกลับสู่ภาวะปกติของภาคอุตสาหกรรม และภาคบริการ ทั้งนี้ สเปนได้เสนอขอรับการสนับสนุนงบประมาณภายใต้แผนเยียวยาผลกระทบจาก COVID-19 ของสหภาพยุโรป (European Recovery Fund) วงเงินรวม 750,000 ล้านยูโร (ขณะนี้ อยู่ในขั้นการพิจารณาของคณะกรรมการยุโรป) โดยสเปนคาดว่าจะได้รับจัดสรร จำนวน 140,000 ล้านยูโร สำหรับใช้ดำเนินการตามแผนฟื้นฟูเศรษฐกิจ และการสนับสนุนในรูปเงินอุดหนุน จำนวน 61,000 ล้านยูโร นอกจากนี้ แผนงานที่จะดำเนินการภายใต้บังคับกล่าวแล้ว รัฐบาลยังมีแผนในการกระตุ้นเศรษฐกิจตามแผนปฏิรูปโครงสร้าง และการลงทุน ผ่านการใช้จ่ายภาครัฐ วงเงิน 150,000 ล้านยูโร ภายในระยะเวลา 2 ปี (ปี 2564-2565) ซึ่งคาดว่าจะกระตุ้นการลงทุนภาคเอกชนมูลค่ากว่า 500,000 ล้านยูโร

ที่มา : National Statistics Institute (INE) และ El Pais มิถุนายน 2563

นโยบายภาครัฐ เศรษฐกิจการลงทุน แนวโน้มการตลาด รายงานสินค้าและบริการ อื่นๆ